

News Release

2008年2月28日

ケータイサイト【読書の時間】の人気コンテンツ 市村洋文監修の「THE営業道」が書籍化！

ジョルダン株式会社(本社:東京都新宿区、代表取締役社長:佐藤俊和)は、経路検索&総合お出かけ情報サービス「AD乗換案内」「乗換案内NEXT」内のコーナー【読書の時間】の人気コンテンツ『THE営業道』を書籍化し、ダイヤモンド社より2月28日に発売致しました。

THE 営業道 「営業は宝探しゲームだ」 ～「伝説の営業マン」が監修した、営業イメトレ初登場！～

『THE営業道』は、「生きる伝説の営業マン」市村洋文氏監修による、すべての営業マンに贈る営業イメトレ。営業マンが必ず直面することになる様々な問題と、それらを解決するためのノウハウが書かれています。読みながら、問題を解決していく自分の姿をイメージすることで、営業に対するマイナスのイメージをプラスに変えていくことができる本です。



基本編

第1章 1日40枚の名刺を集める！ 飛び込み営業のイメトレ
初めての飛び込み、何を喋れば良いのか分からない/担当者に取り次いでもらえない/怒鳴られた!名刺を破られた!お茶をかけられた!/どうしても1枚足りない!/ライバルに負けた!/7時前に出勤なんて無理/今日はノルマ以上の枚数を集めることができたけれど/...

第2章 一番のお金持ちをお客様に！ 新規開拓のイメトレ
ノウハウもないのに新規開拓なんて絶対無理/一度飛び込んで断られたらもう二度と行きたくない/社長に取り次いでもらえない/社長の在社を確かめる方法/100%いるはずなのに居留守を使われた!/プレッシャーと不安でうまくアピールできない/...

第3章 今以上のお取引を！ 顧客対応のイメトレ
一度売ったらおしまいじゃないの?/どうしたら社長に気に入ってもらえるか分からない/商談以外に何を話せば良いのか分からない/色々やっても今以上のお取引してもらえない/中途半端に顔見知りの受付の女性の視線が気まずい/奥様に気に入られたいけど/...

応用編

ナンバーワン営業マンへの第1歩！ 営業戦略のイメトレ
営業マンの必須アイテムって?/ライバルよりも数字を上げるためには?/ターゲットをしばりこむには?/たくさんの会社を効率良く回るには?/会社のチェックポイントは?/アポイントに遅刻してしまった!/クレームが来てしまった!/たまに出会ってしまうコワイ相手/...

付録

接待の前に！8つのチェック

場所決め/食べ物の好き嫌い/招待状/お土産/上座と下座/好きな酒/好きな歌/花(女性)の好み

[書名] THE営業道
[監修者] 市村洋文
[著者] 「読書の時間」編集部
[ISBN] 978-4-478-08277-5
[版型] 四六版
[ページ数] 208ページ
[価格] 1,260円(税込)
[発行] ダイヤモンド・ビジネス企画
[発売元] ダイヤモンド社
(C) 2008 Jorudan Co.,Ltd.

監修者「生きる伝説の営業マン」市村洋文とは？

1959年、北海道生まれ。立教大学社会学部に入学。在学中に、学生旅行ツアーを企画。年間1000台のバススキーツアーを企画し、4年間で3億円の売上げを上げる。学生起業家の走りである。

大学卒業後、野村證券入社。個人営業記録を打ち立て、当時最年少で大森支店長に抜擢されるなど、エリートコースを歩む。

その後、KOBES証券(現インヴァスト証券)に専務取締役としてスカウトされ、2002年に社長となり、KOBES証券を1人当たりの預かり資産で全証券会社ナンバーワンになるまでに成長させ、2006年3月にヘラクレスに株式を上場させた。

2007年4月より新会社ファーストヴィレッジ株式会社を設立し、ベンチャー企業のオーナー社長として活躍中である。

ケータイで営業イメトレ体験！

『THE営業道』本文の一部を、【読書の時間】で週替わり配信します。

- 第1週 飛び込み営業の巻：怒鳴られた！名刺を破られた！お茶をかけられた！
- 第2週 新規開拓の巻：一度飛び込んで断られたらもう二度と行きたくない
- 第3週 顧客対応の巻：商談以外に何を話せば良いのか分からない
- 第4週 営業戦略の巻：社長に覚えてもらうには？



【読書の時間】
QRコード
(キャリア共通)

【読書の時間】は、携帯電話向け経路検索&総合お出かけ情報サービス「AD乗換案内」、「乗換案内NEXT」内のコーナー。通勤・通学時間や待ち合わせの時間を利用して携帯電話で手軽に楽しめるコンテンツを、すべて無料で提供しています。

「AD乗換案内」、「乗換案内NEXT」へのアクセス方法

i-mode メニュー/検索 交通/地図 乗換案内 「AD乗換案内」、「乗換案内NEXT」
EZweb au oneトップ カテゴリ検索 地図・交通・旅行 鉄道・乗換 「乗換案内」、「乗換案内NEXT」
Yahoo!ケータイ メニューリスト 交通・グルメ・旅行 鉄道 「乗換案内」、「乗換案内NEXT」
ウィルコム[AIR-EDGE PHONE] 公式サイト エリア&グルメ 乗換案内 「乗換案内NEXT」
ウィルコム[W-ZERO3] ウィルコム公式サイト 公式サイトメニュー 交通・乗換 「乗換案内NEXT」

ゲーム化決定！読んだらDSで実践体験！



ニンテンドーDS専用ソフト『THE営業道』3月27日発売予定！
トップセールスマンの営業ノウハウを楽しみながら身につけることができる営業ドタバタアドベンチャーゲームです。

ストーリー

東京の某大学4年生、鈴木大輔(主人公)は、巨大証券会社FV証券に内定をもらい、残り少ない大学生活をエンジョイしていた。

そんなある日、FV証券人事部から鈴木宛に手紙が届く。「身の回りの荷物を3月15日付けで、FV証券仙台明星寮へ送るように」

届いた手紙はなんと配属通知だった。

えっ！俺仙台で働くの？

ここから鈴木「トップセールスマンを目指す物語」が始まる。

公式サイト

<http://game.jorudan.co.jp/md/dseigyodo/>

ニンテンドーDSおよびDSは、任天堂の登録商標または商標です。

[タイトル] THE営業道
[発売予定日] 2008年3月27日
[価格] 3,990円(税込)
[対応機種] ニンテンドーDS
[製品コード] NTR-YYGJ-JPN
(C) 2008 Jorudan Co.,Ltd.
(C) 2008 First Village Co.,Ltd.

【本件についてのお問い合わせ先】

ジョルダン株式会社 担当:メディア事業部 望月千祥

〒160-0022 東京都新宿区新宿2-1-9

TEL 03(5369)4051 / FAX 03(5369)4057 / E-mail mochizuki@jorudan.co.jp